

Der SwissEF UpScaler

Ergebnisorientiertes Wachstumsprogramm für Firmen in der Internationalisierungs-Phase

- **Schneller und erfolgreicher wachsen**
- **Den Firmenwert relevant steigern**

- **Neue Arbeitsplätze schaffen**
- **Rendite der Investoren erhöhen**

Zugangsbedingungen

- Erfolgreich am Markt
- Gute Kundenbasis
- Siebenstelliger Umsatz
- Mind. 10 Mitarbeitende
- Wachstum 20% pro Jahr
- Vorhandene Internationalisierungs-Strategie
- Aktueller Business- und Finanzplan

Netzwerk - Power

- Wir bieten ein einzigartiges nationales und internationales Netzwerk zu
 - Entscheidungsträgern
 - potentiellen Kunden
 - wichtigen Zulieferern
 - erlesenen Investoren in den wichtigsten Industrien und Dienstleistungssektoren

Erfolgreich Wachsen

- Wir offerieren Zugang zu 50 international erfahrenen Top Unternehmern und zu führenden Fachexperten
- Sie profitieren von Hands-on Workshops, fokussiert auf ihre entscheidenden Wachstumsfaktoren

1. Präqualifikation

Unser Kernteam, bestehend aus erfahrenen Unternehmern und Experten aus der jeweiligen Branche, entscheidet aufgrund der Präsentation der Wachstumsstrategie und der anschliessenden Q&A Session über die Aufnahme ins UpScaler Programm. Die Beurteilung erfolgt anhand des SwissEF Selektionskriterien-Katalogs.



2. UpScaler Prozess

Nach der gemeinsamen 360-Grad-Analyse zur Bestimmung der entscheidenden Wachstumsfaktoren erfolgt die Zusammenstellung des massgeschneiderten Expertenteams. Danach startet der 6 – 24 Monate dauernde UpScaler Zyklus mit ambitionierter Zielsetzung. In monatlich durchgeführten halbtägigen Hands-on Workshops werden das Wachstums gezielt vorangetrieben und die Unternehmerinnen und Unternehmer ergebnisorientiert gefordert und gefördert. Das weltweite SwissEF Netzwerk wird dabei voll aktiviert und gewinnbringend eingesetzt.



3. Qualifikation

Während der Dauer des UpScaler Programms erfolgt zur Sicherung der hohen Qualität und der Maximierung des Nutzens ein regelmässiges Assessment bezüglich der Zielerreichung. Bei mehrfacher ungenügender Qualifikation und ausbleibenden Ergebnissen wird das Programm mit dem entsprechenden Unternehmen beendet.

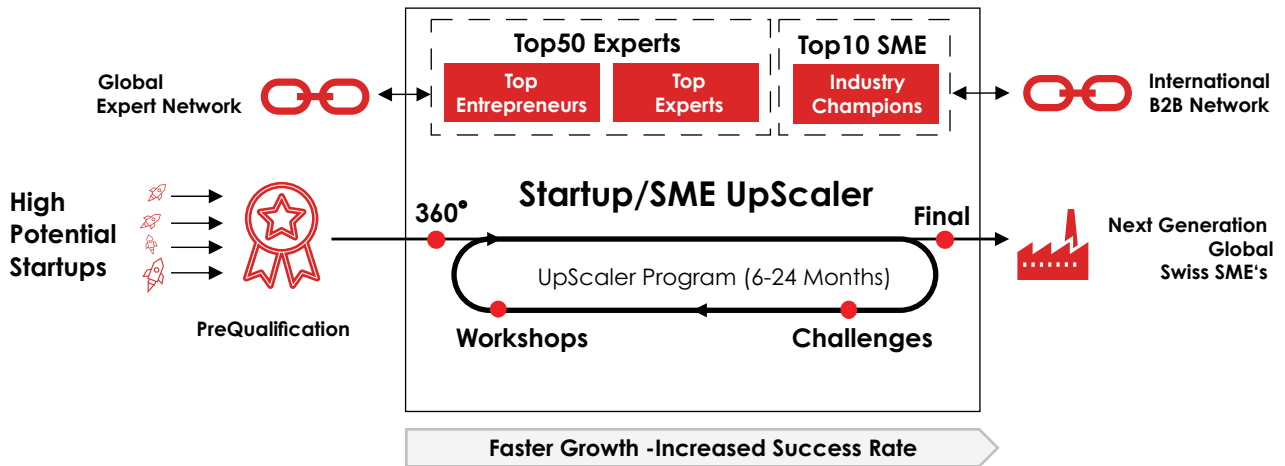


4. Kosten

Die Hauptkosten für das UpScaler Programm werden von der Swiss Entrepreneurs Foundation (Swis-sEF) im Rahmen der Fördertätigkeit getragen. Die Unternehmen beteiligen sich mit einem Unkostenbeitrag in der Höhe von 20% (ca. CHF 6'000.- / Halbjahr).

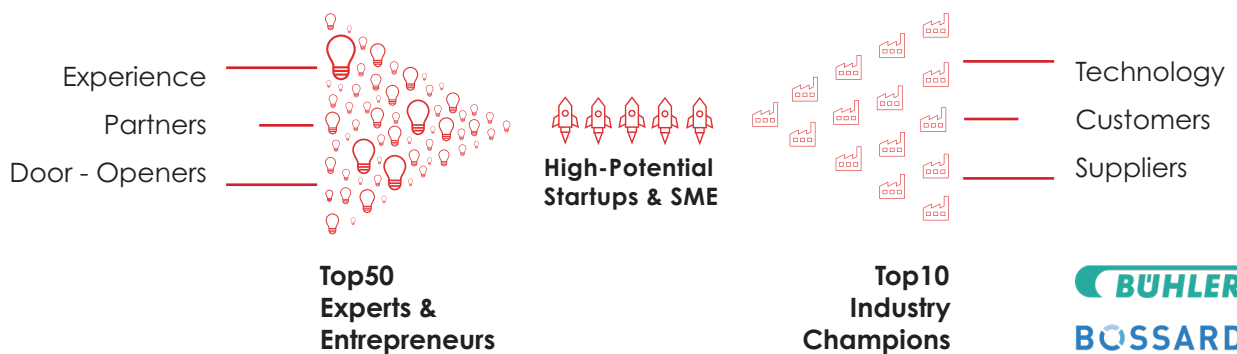


Der UpScaler Prozess



World Wide Network

50 erfahrene Unternehmer und Experten und 10 Schweizer Industrie Champions stellen den Firmen im Up-Scaler Programm ihr einzigartiges globales Netzwerk zur Verfügung.



Das SwissEF UpScaler Kernteam

Peter Stähli



Head of Entrepreneurship
Founder Swiss Economic Forum

Dr. Peter Balsiger



Head of Experts SwissEF
Unternehmer / Zertifizierter VR

Stefan Scheiber



Head Industry Board SwissEF
CEO Bühler AG